

1. Studii de piață:

Cu precizarea că studiul de piață-produs pentru vin nu face, din păcate, obiectul în cazul Qatarului, vă înaintez anexat:

- a. Studiul de piață-produs pentru cereale/grâu, având la rândul său anexat formularul de înregistrare pe lista de furnizori agreați;
- b. Studiul de piață-produs pentru carne refrigerată de berbecuț și vită, plus două anexe conținând cantitățile și specificațiile tehnice și comerciale detaliate, aferente exporturilor de carne refrigerată de berbecuț și vită în Qatar.

2. Mega-proiecte în Qatar:

a. Înaintez anexat o listă cu mega-proiectele scoase la licitație de guvernul qatarez, însoțită de considerații privind procedurile/criteriile de implicare a companiilor străine, în speță românești, ca și contractor/subcontractor în cadrul respectivelor.

După cum se observă, aceste proiecte sunt de infrastructură rutieră, canalizare și stații de pompare, 29 dintre ele fiind gestionate de Autoritatea pentru Lucrări Publice - Ashghal, iar restul de Qatar Rail (proiecte metrou Doha), Kahramaa (depozitare apă și generare), Qatar Gas (rețele transport apă), Aeroportul Internațional Hamad (extindere terminal), Energie solară (construire central solară 500 MW) și Autoritatea Muzeală a Qatarului (parcare auto).

Ca și sistem de lucru vă informez că instituțiile qatareze de stat beneficiare de mai sus lucrează cu antreprenori (firme străine și locale) agreați în prealabil (preselectați/precalificați).

Firmele se vor înregistra pe website-ul Ashghal pentru a putea participa la licitații sau pe linkul de pe e-tenders pentru cele electronice (e-tenders)

Obiectul licitației poate fi văzut online înainte de a achita taxa de participare, iar documentul licitației poate fi examinat anterior achiziționării la Unitatea de Colectare Documente din cadrul Ashghal (West Bay, Al Faisal Tower-1, parter).

Taxa de achiziție a documentului licitației poate fi achitată online (credit sau debit card). Documentele pot fi descărcate ulterior efectuării plății.

Licitația va fi însoțită de o scrisoare de garanție sub formă de "Bank Manager's Cheque" sau "Letter of Guarantee", emisă de o bancă locală sau acreditată, pentru o perioadă de 120 de zile de la data închiderii licitației. Orice licitație, fără o garanție conformă, va fi integral respinsă.



Licitația va rămâne valabilă 90 de zile, conform celor precizate la "Instructions to tenderers".

Documentele pot fi transmise pe e-mail, sau depuse la Tenders Submission Unit din cadrul Public Works Authority (West Bay, Al Faisal Tower-1, Ground Floor) și adresate Președintelui (Chairman) Comitetului de Licitație în cauză, până la ora 13.00 din ziua închiderii licitației.

E-tenders vor fi depuse, în mod similar, până la ora 13.00 din ziua închiderii licitației.

Candidatul declarat câștigător va depune o garanție de 10% din prețul prevăzut în contract, emis de o bancă locală sau acreditată, valabilă pentru întreaga perioadă de execuție, incluzând perioada de garanție și de întreținere (conform condițiilor stabilite în documentele licitației).

Ashghal va putea crește sau descrește cantitățile sau dimensiunile prevăzute în contract aferent unui maxim 20% față de prețul înscris în contract.

Companiile interesate să participe la licitațiile Ashghal sunt obligate să se înregistreze mai întâi la Departamentul de Reglementare a Achizițiilor Guvernamentale din cadrul Ministerului de Finanțe (Government Procurement Regulatory Department - Ministry of Finance) pentru a fi încadrate uneia dintre categoriile de contractori (grade A, B etc) pe web-site-ul <https://monaqasat.mof.gov.qa> potrivit condițiilor prevăzute acolo.

Informații suplimentare despre licitații pot fi obținute de la Departamentul Contracte, e-mail [contracts@ashghal.gov.qa](mailto:contracts@ashghal.gov.qa). Cererile despre licitațiile E-Tenders pot fi adresate și obținute exclusiv prin sistemul e-Tendering.

Firma străină, pentru a se putea înregistra ca și contractor sau subcontractor trebuie fie să-și deschidă o filială în Qatar, fie să aibă ca partener o firmă locală. Criteriile de selecție, atât a capacității tehnice, nivelului tehnologic, expertizei în domeniu, lucrărilor similare prestate anterior (cu respectarea termenelor de execuție), cât și a bonității financiare sunt foarte stricte. Reprezentanții Ashghal verifică dacă utilajele, echipamentele și forța de muncă sunt în Qatar la data înscrierii la o licitație (și nu în România). De ex. firma Gulf Contracting furnizează forță de muncă (au 10.000 de lucrători într-o colonie la periferia Doha)

Bani există, statul angajându-se să aloce în următorii 5 ani cca. 45 mld riali qatarezi (echivalent 10 mld euro), 18 mld r.q. pentru autostrăzi, 20-25 mld r.q. pentru drumuri locale și cca 10 mld r.q. pentru canalizări. Plățile către firmele contractoare sunt onorate la timp.

Firma străină trebuie să dovedească că dispune de baza tehnico - materială și umană de natură a garanta că este capabilă să execute lucrările la nivelul tehnic solicitat și în termenul asumat, penalitățile de întârziere fiind foarte ridicate.

Deci anterior participării la licitație firma străină trebuie să semneze cu companii specializate locale contracte de închiriere utilaje și echipamente, respectiv forță de muncă.

Un alt aspect de reținut este acela că omologarea are loc în laboratoare agreate de Ashghal.

Recomand firmelor interesate care consideră că dispun de capacitatea tehnică, tehnologică și financiară de a participa la licitații de contractare lucrări în Qatar, în sistem antrepriză sau sub-antrepriză, să încheie în prealabil contract de parteneriat cu o firmă contractoare locală de profil, care întrunește criteriul teritorialității (reprezentării în plan local), cunoaște situația și legislația locală și are multiple conexiuni. În acest sens menționez că „Al Faisal Group”, de la care am obținut lista cu cele 39 de proiecte, și-a exprimat disponibilitatea de a sprijini, în calitate de partener local, companiile românești care dovedesc că au capacitatea, tehnică și financiară, de a se implica în atari proiecte, în calitate de contractori sau subcontractori.

Coordonate contact: Hisham Hakim, Executive Manager of Industries

P.O Box: 22466 Doha- Qatar Email: [Hisham.Hakim@alfaisalholding.com](mailto:Hisham.Hakim@alfaisalholding.com) și

Rashyl B. Basong, Coordinator Email: [rashyl.basong@alfaisalholding.com](mailto:rashyl.basong@alfaisalholding.com)

Rog precizați ca în cazul oricărei eventuale corespondențe subsemnatul să fie informat în copie la adresa de e.mail [bpce.doha@gmail.com](mailto:bpce.doha@gmail.com)



b. Unul dintre mega-proiectele care se derulează în Qatar este cel de construire a metroului din Doha, având ca și contractor principal firma austriacă PORR.

Menționez că firma românească Contrail Machinery a furnizat în Qatar în cadrul respectivului proiect piese de schimb pentru mașini de sudură, iar firma Apcarom Buzău a furnizat electromotoare pentru schimbătoarele de cale. Tranzacțiile au fost încheiate la nivel de grup între firmele austriece Porr și Voestalpine VAE Apcarom SA. Firma românească, ale cărei produse sunt de calitate, este în concurență cu alte 3 firme de profil din Austria și alte două din Germania.

Vă transmit anexat, în format power-point, proiectul de construire a metroului, faza I (extinderea liniei roșii).

*Consilier economic Neagu Gheorghică*

## Studiu de piață-produs CEREALE (Grâu)

Sursă: Mohammad Fawzy, General Manager - Trading & Operations - Qatar Flour Mills Co.

În Qatar necesarul de cereale este acoperit integral din import.

Importurile de cereale sunt scutite de la plata taxei vamale de 5% (ad valorem).

Statul organizează periodic licitații de achiziție diferite cereale (grâu, porumb, ovăz, tărâțe etc.) la care sunt invitați furnizorii precalificați.

În vederea precalificării firma care aplică trebuie să furnizeze toate informațiile solicitate, în speță către Qatar Flour Mills Company, P.O. Box - 1444, Doha - Qatar, principalul importator de cereale din Qatar, în atenția domnului Mohammad Fawzy, General Manager - Trading & Operations Tel : +974-44489652 | Fax : +974-444389650 | Mob : +974-66025525 Email : [mfawzy@gfm.qa](mailto:mfawzy@gfm.qa) | Web : [www.gfm.qa](http://www.gfm.qa) completând Formularul de înregistrare ca furnizor "Supplier Registration Form" (5 pagini), prezentat în anexa 1, la care trebuie să atașeze următoarele documente::

1. Scurt profil de activitate
2. Copie de pe Înregistrarea Comercială
3. Copie de pe autorizația de practicare a comerțului (Trade license copy).
4. Copie care să ateste statutul de membru al Camerei de Comerț (Chamber of Commerce membership copy).
5. Declarație auditată cu situația financiară pe ultimii 3 ani (Audited financial Statement for last three years).
6. Copii ale tuturor celorlalte certificate de membru (Copy of all other membership certificate).

Qatar Flours Mills Comanz va supune apoi respectivele documente Comitetului de Achiziții (purchase committee) pentru analiză în vederea înregistrării în lista aprobată de furnizori.

Statul decide destinația/repartiția cerealelor importate, pe consumatori (ferme de animale ferme de păsări, piețe, lanțuri de distribuție (hipermarketuri, supermarketuri).

Pe lângă importatorul major am mai identificat alte două companii care importă cereale:

- Al Jabor Grains&Feed Company, PO Box: 565, Qatar, tel: 00974-44327766
- Al Sanabil Al Qatariyah, PO Box: 22344, Qatar, tel: 00974-44355080

Cerealele sunt importate, de regulă, în vrac, sau la saci, fiind transportate via-mare.

Port Health&Food Control Department din cadrul Ministerului Sănătății Publice monitorizează și verifică respectarea standardelor (GSO- Gulf Standards Organization, CODEX Alimentarius și ISO) și conformitatea importurilor, pentru ca în speță cerealele să fie sigure, igienice și pretabile consumului uman, Toate produsele de consum urmeză reguli stricte de autenticitate și certificare din partea țării de origine. Acesta

efectuează în porturi inspecții și testări de verificare a stării pentru a evita contaminarea chimică și microbiologică a importurilor, în speță de cereale.

Toate importurile de produse agro-alimentare trebuie să fie însoțite de certificate de sănătate, emise de o autoritate competentă, din care să rezulte că sunt conforme cu specificațiile CCG.

Transporturile/loturile de marfă care nu sunt corespunzătoare pot fi reținute sau returnate în țara exportatoare cu penalități stricte și interzicere instituită importatorului.

Produsele alimentare din piețe de retail sau engros sunt și ele inspectate prin sondaj. Dacă se constată o discrepanță produsul este distrus pe cheltuiala importatorului.

Reglementările GSO cumulează standarde CODEX, Australiene, Canadiene și alte standarde internaționale, ele permițând limite acceptabile de aflatoxină și alte toxine, radiații și iradieri la produsele alimentare și prevăd niveluri maxime de reziduuri rezultate din droguri veterinare, incluzând antibiotice, antibacteriale și hormoni.

Qatarul importă cereale din Brazilia, SUA, India, Australia, Franța, Vietnam, Olanda, Ucraina.

Importurile de cereale ale Qatarului din România au fost, conform DGV, în 2018, de 9,276 mil USD, crescând de aproape de 3 ori față de 2017, când au fost de 3,678 mil USD.

În concluzie, cifra exporturilor românești de cereale în Qatar demonstrează că marii producători români de cereale sunt competitivi pe piața qatareză de profil.

Agro-Chirnogi este principalul exportator român de cereale în Qatar.

Anexă: Formularul de înregistrare ca furnizor grâu/cereale "Wheat supply Registration Form" (5 pagini)

Consilier economic Neagu Gheorghiuță

23 februarie 2019

# QATAR FLOUR MILLS CO.

## WHEAT SUPPLIER REGISTRATION FORM

### I. SUPPLIER GENERAL INFORMATION

Company Name :

Nature of Business:

Organization Status: (Please tick ✓)

Pvt Ltd

Public Ltd

Governmental

Others

If others, please specify \_\_\_\_\_

Year of Establishment:

#### Company General Information:

Head Office Address			
Phone No (s)		Fax No (s)	
E-mail		Website	
Last two years Turn Over (USD)		No. of Employees	
Name of countries of Operations:			

#### Details of Key Management Personnel:

Name:			Designation:
Phone No:	Fax No:	Email Id:	
Name:			Designation:
Phone No:	Fax No:	Email Id:	
Name:			Designation:
Phone No:	Fax No:	Email Id:	

## QATAR FLOUR MILLS CO.

### Details of Contact Person:

Name:		Designation:		
Phone No:	Fax No:	Email Id:		
Name:		Designation:		
Phone No:	Fax No:	Email Id:		

### II. SUPPLY CHAIN CAPABILITY INFORMATION

#### Commodities Traded & Annual Volume in MT.

SL No	Commodity	No. of Varieties	No. of Origin Countries	Annual Volume (in MT)				
				2015 YTD	2014	2013	2012	2011
1								
2								
3								
4								
5								

#### Wheat specific information

SL No	Type of wheat	Origin	Annual Volume (In MT)	Destination countries
1				
2				
3				
4				
5				

#### Grain Storage capabilities

SL No	Type of storage	Storage capacity (MT)	Storage location	Loading capacity	Discharge capacity
1					
2					
3					
4					
5					

## QATAR FLOUR MILLS CO.

**Sources of Procurement:** Traders  Government  Farmers   
 (Please tick ✓) Contract Farming  Co-operative societies  Others

In Case of Others, Please Specify here .....

Is the sourcing secured through Long Term Supply Agreements Yes  No

Please provide details .....

---

**III. QUALITY SYSTEM INFORMATION** (Please tick ✓ )

1. Is there a Quality System in Place? Yes  No   
 If Yes, What Standard? Please Specify below

1. \_\_\_\_\_
2. \_\_\_\_\_
3. \_\_\_\_\_

2. Provide membership details of any national or international level trade organization or association, for example, GAFTA

1. \_\_\_\_\_
2. \_\_\_\_\_
3. \_\_\_\_\_

**IV. TRADE DETAILS:**

1. Total no. of Customers for Wheat: \_\_\_\_\_

2. Details of Top 5 Major Customers of wheat:

SL No	Customer name	Country of Customer	Annual Sales Qty of Wheat (MT)	Contact person	Phone no.	E-mail
1						
2						
3						
4						
5						



## QATAR FLOUR MILLS CO.

**V. OTHER INFORMATION:** (Please tick ✓ )

1. Has your company ever been blacklisted by any of your customer or regulatory body or Government Authority due to non-performance of contract or any other reason?

YES  NO

If YES, please provide brief note: \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

2. Has the bid bond/performance bond or guarantee issued by your company ever been forfeited?

YES  NO

If YES, please provide brief note: \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

3. Has any legal case ever been initiated against your company?

YES  NO

If YES, please provide brief note: \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

**Authorized Signatory & Stamp**

**Date:**

Name: \_\_\_\_\_

Designation: \_\_\_\_\_

*List of required documents to be attached:*

1. Brief profile about supplier
2. Commercial Registration Copy
3. Trade license copy
4. Chamber of Commerce membership copy
5. Audited financial Statement for last three years
6. Copy of all other membership certificate

# QATAR FLOUR MILLS CO.

For Office Use Only

Vendor Approved :            Yes             No

If yes, Vendor No:

Reasons, If No: \_\_\_\_\_

Approved By :

Date:

## Studiu de piață-produs Carne refrigerată/congelată de berbecuț și vită

Sursa: Chadi Eldeheiby, Supply Chain Director - Widam Food

Principalul importator de carne de oaie și vită, care acoperă cca. 80% din consumul intern este firma cu acționariat de stat și privat Widam Food.

Firma organizează la fiecare cca 2 luni câte o licitație (selecție de oferte).

Precizez că respectivele licitații nu sunt publicate pe web-site sau în anumite mijloace de presă ci sunt transmise de managementul Widam Food firmelor de profil calificate pe lista scurtă.

Qatarul importă carne de berbecuț și vită din Australia, Noua Zeelandă, India, Sudan, Pakistan, Siria.

Qatarezi, ca toți arabii, sunt mari consumatori de carne de oaie.

Importurile de carne de oaie cresc considerabil în perioada premergătoare Ramadanului și a Sărbătorii Sacrificiului (Eid Al Adha).

Alături de importurile exclusive de carne de vită, în cazul berbecuților Widam Food importă alături de carne și animale vii.

Importurile preponderente de berbecuți în Qatar provin din Australia, aceasta întrucât statul qatarez le subvenționează în proporție de cca 60%, pentru a susține un preț accesibil la raft segmentului majoritar de consumatori din Qatar, constituit din muncitorii asiatici necalificați (blue collars), care reprezintă cca. 75% din total consumatori.

În urma unui val de critici ale unor asociații internaționale umanitare care i-au acuzat pe australieni de acordarea unui tratament necorespunzător oilor exportate și a faptului că în urma transportului îndelungat pe mare (cca 2 luni) animalele ajungeau într-o stare destul de jalnică, precum și a gustului inferior celorlalte efective de oi importate, statul qatarez a dat instrucțiuni Widam Food de diversificare a surselor de import, în Europa fiind încurajate îndeosebi importurile de oaie din România și Spania.

Prețul la raft al cărnii de oaie (piese) din Australia este de de numai 17,50 riali qatarezi/kg (1 r.q. = 1,2 lei), respectiv de 19,50 r.q./kg în cazul celei fasonate.

Prețurile la raft la sortimentele de carne de oaie din Sudan, India, Pakistan variază în jurul valorii de 35 r.q./kg, cea mai scumpă fiind carnea de oaie din Siria (care ajunge la 64 r.q./kg).

Prețul oferit de comercianții qatarezi exportatorilor de berbecuți din România este de cca 2 usd/kg (maxim 2,5 usd/kg), în condiție de livrare FOB Constanța. Recomand exportatorilor români să nu-și asume exportul în condiția de livrare CIF Doha (așa cum preferă importatorii qatarezi) pentru a evita inconveniente aferente (pierderi de greutate prin deshidratare pe durata celor cca 25 de zile cât durează transportul via-mare, la care se adaugă decesul unora) și riscuri de neacceptare în cazul constatării unor contaminări la controlul sanitar efectuat în Qatar, penalități de întârziere ș.a.

Carnea de oaie poate fi exportată în stare refrigerată (chilled), cu avionul, prețul crescând considerabil având în vedere costul transportului de peste 2 usd/kg, sau congelată (via-mare), care generează costuri mai mici de transport în spații frigorifice.

În cazul importurilor de carne de oaie efectuate de Widam Food în cadrul programului subvenționat de la stat termenul de plată este de 60 de zile de la deschiderea acreditivului.

În cazul însă al celorlalte importuri de carne de oaie plata se face mult mai repede.

Pe segmentul cărnii de vită România nu este competitivă în raport cu sortimentele de carne de vită importate în Qatar, îndeosebi din Australia și Noua Zeelandă.

Port Health&Food Control Department din cadrul Ministerului Sănătății Publice monitorizează și verifică respectarea standardelor și în cazul importurilor de carne. Toate produsele de consum urmează reguli stricte de autenticitate și certificare din partea țării de origine. Acesta efectuează în porturi inspecții și testări de verificare a stării pentru a evita contaminarea chimică și microbiologică a importurilor.

Carnea de oaie exportată în Qatar trebuie ca, pe lângă certificatul de inspecție sanitar-veterinară emis de ANSVSA, să aibă și certificat halal, în cazul Qatarului fiind recunoscut exclusiv cel emis de Asociația Islamul Azi.

2 anexe: specificații tehnico-comerciale în cazul cărnii de oaie, respectiv al celei de vită, ambele în stare refrigerată.